

県内SA/PAでの販売に係るマッチング商談会のご案内

三重県は、中日本高速道路株式会社（NEXCO中日本）と連携し、地域資源を活用した商品の情報発信や販売機会の提供を行うことを目的に、各サービスエリア・パーキングエリア（以下SA/PAと記します）に出店している事業者（以下「出店者」といいます。）と地域資源を活用して商品を開発された事業者や商工団体とのマッチング商談会を下記により実施します。

については、SA/PAにおける商品のブラッシュアップや販路拡大を検討されている方は、下記によりお申込下さい。

記

1 対象事業者等

三重県内に事業所を持つ法人、団体又は個人事業主

2 募集する商品・素材

NEXCO中日本管内のSA/PA各店舗では、平成26年12月6日から平成27年2月1日まで冬の販売促進キャンペーンが行われ、これに合わせて商品の入れ替えが行われます。冬の販売促進キャンペーンでは、三重県の地域資源を活用して作られた商品（食品、非食品のいずれでも構いません）で、季節感がある商品を募集しています。商談会への申込に当たっては、SA/PAの店舗によりターゲットとなる顧客が異なりますので、別添「SA/PA運営事業者の希望とりまとめ」をご参照ください。

(1)新しい三重みやげ

地域資源を活用した商品を、SA/PAで販売できる、新しい「売れる三重みやげ」としてご提案いただきます。

提案していただく商品は、新商品でも既存商品でもかまいませんが、出店者によるブラッシュアップを経て、商品に改良を加えていただく可能性があります。

(2)フードコート・テイクアウト向け商品(素材および半製品)

三重県の地域資源を活用した、各SA/PAのフードコートおよびテイクアウト向けの商品（素材および半製品）を募集します。単に素材を納品するだけでなく、提案先事業者と協同して、開発等に関与していただくこともあります。

3 商談会の日時・開催場所

日時：平成26年11月11日（火）13時～17時

（お申込み事業者数が多数に及んだ場合には、午前中から開始する場合があります）

開催場所：三重県総合文化センター文化振興棟（文化会館）大会議室

（津市一身田上津部田1234）

4 申込期限および申込方法

申込期限：平成26年10月28日（火）17時まで（期限厳守）

所定の様式により、FAX、E-MAIL添付又は郵送のいずれかで、下記申込先までご送付ください。

【申込先】

三重県雇用経済部地域資源活用課 事務担当 竹内（たけのうち）
TEL：059-224-2336
FAX：059-224-2078
E-MAIL：chishi@pref.mie.jp
〒514-8570 三重県津市広明町13番地

5 その他

商談会への参加にあたり、地域資源活用課主催の『成約につながる「売れる商品」の法則』販路開拓支援セミナーにご参加いただくことをお勧めします。詳しくは以下のHPをご参照ください。

<http://www.pref.mie.lg.jp/TOPICS/2014090384.htm>

- 納入に際しての仕入れ条件等は、商品や出店者ごとに異なりますので詳しくは商談会でご確認ください。
- 商談会での検討結果については、後日個別にご連絡いたします。

【参考：商談会への参加にあたっての留意点】

- ・商品開発のポイントをご説明ください。お客様視点と販売者の視点両方のセールスポイントをご説明ください。
- ・売り込み先のSA/P Aの立地条件、来客特性を把握し、どのSA/P Aに商品売り込むのが適当か十分検討してください。また、上り、下りで顧客の消費性向が異なることもご考慮ください。
- ・売り込みを行うに当たっては、商品の製造工程、良さを簡潔にご説明ください。
- ・SA/P Aを訪れるお客様に、SA/P Aの販売員がどのように貴社の商品売り込めばよいかご提案ください。
- ・非日常感、特別な旅行であることを演出できるようなパッケージング等、それぞれのSA/P Aのオリジナル感のある商品デザインをお願いします。
- ・完成品であれば、SA/P Aの陳列棚のどの部分に、どのように陳列してもらいたいか、ご提案ください。
- ・素材・半製品は、テイクアウト商品やフードコートの飲食物としてどのような提供のされ方をすれば、SA/P Aの売り上げに貢献できるか、ご提案ください。
- ・SA/P Aへの貴社からの商品搬入の仕方について、ご提案ください。

SA/PAでの地域資源活用商品情報発信・販売促進 参加申込書

サービスエリア、パーキングエリアを活用した情報発信・販売促進に係る取組への参加を下記のとおり申し込みます。

申込者	企業・団体名			
	担当者お名前			
	連絡先	所在地	電話番号	FAX 番号
		E-mail		

1 商品につき 1 シートを提出してください。

商品名	内容量 (単位)	市場価格(税込)	商品の写真
特長・コンセプト	()		
活用の方法等			
販売の際の使用機器等	冷凍庫 冷蔵庫 その他()		
売り込みたい SA/PA	<p>優先順位の高い順に 4 店舗の番号をお選びください。 店舗のバイヤーの希望と合わせて、商談の組み合わせを決定します。必ずしもご希望通りとならない場合がございます。</p> <p>優先順位 1 () 優先順位 3 () 優先順位 2 () 優先順位 4 ()</p> <p>①大山田PA (上り線) ⑦安濃SA (上り線) ②大山田 (下り線) ⑧安濃下り線 ③御在所SA (上り線) ⑨嬉野PA (上り線) ④御在所下り線 ⑩嬉野下り線 ⑤亀山PA (上り線) ⑪奥伊勢PA (上り線) ⑥亀山下り線 ⑫奥伊勢下り線</p>		

お申し込み時に、別紙SA/PA運営事業者の希望とりまとめをお読みいただけましたか？

に✓をお願いします はい 読んだ いいえ 読んでいない